立ち読みPDF

行動科学で人生を変える

Forest

人生は行動の積み重ね ―― まえがきにかえて

「平凡の積み重ねが非凡を生む」

毎日毎日の練習の繰り返しが彼の偉大な記録を生んだことは、誰もが知るところです。 野球界のスーパースター、イチローの業績を語るときに、よく出てくる言葉ですね。

私は、

と考えています。 行動の積み重ねが 自分の望んだ人生をつくる」

人の一生は、行動の積み重ねです。

どんなに素晴らしい思想を持っていても、どんなにきれいな夢を描いていても、 それよりも「その人が何をしてきたのか」 その人が何を考えたのか? 何を願ったのか? のほうが、はるかに重要だと思います。 どんな性格だったのか? 行

3

動が伴わなければ、その人の人生は変わりません。 実現のために行動をとるかとらないかで、人生は決まります。

世の中で、自分の夢を実現できる人、できない人がいます。

その違いは生まれ持った才能、努力、意志の強さ、運……。

しかし何よりも、「行動するかどうか」が夢の実現への最低条件です。

そして、その行動を「続けられるか」がポイントです。

ひとことでいえば「人が行動をし続けるためのしくみづくり」です。 私が世の中に広めようとさまざまな方法で提唱する「行動科学マネジメント」は、

行動し続けること、すなわち行動の積み重ねで、人生は変わります。

「あれを続けていたら、違った人生だったのにな」あなたにも、

と思うことがありませんか?

続けられなかったことを後悔していることは、ありませんか?

はっきりと「ない」と答える人は、とても少ないでしょう。

ここであなたにお伝えしたいことがあります。

物事を続けるには、それなりの「やり方」がある、ということです。 この本では、その「やり方」の概要をお話しします。

しかも、それはあなた自身を変えるだけでなく、あなたの周りの人たちも変える

「やり方」です。

ここでお話しすることは、私が独自に考え出したものではありません。

学問として成り立っている、れっきとした「科学」に基づき、実験・検証の繰り返

しの果てに体系化された手法なのです。

その手法が、あなたの人生を変えます。

それでは、「科学的」に人生を変える方法についてご紹介していきましょう。

第1章では、この本でご紹介するスキルのベースとなっているマネジメント法・行

動科学マネジメントとはどういうものなのか、を解説します。

第2章では、人生を変えるためのあなたが手にするべき大きな力・継続力について

見ていきましょう。

「どうしても物事が長続きしない……」理由がよくわかります。

第3章は、「どうすれば継続力が手に入るか?」を具体的に解説します。

ハウですから、誰にでもできる、簡単な技術です。

第4章は、いよいよ「継続力アップ」の実践術です。

人間の行動原理に従ったノウ

第5章~6章は、 それまでにお話しした行動科学マネジメントの基本を、ビジネス

の現場で活かす方法をお話しします。

変えるという力を、行動科学マネジメントは持っています。 自分を変えるだけでなく、あなたの部下を「できない社員」から「できる社員」に

部下と呼べる人が一人でもいる人には、ぜひお勧めのスキルです。「リーダー」と

して、人を導くことの喜びを手に入れてください。 第7章では、行動科学マネジメントの更なる効能についてお話しいたします。

たった一度の人生。

そして人生は「行動の積み重ね」。

せんか?

ならば、あなたが望む行動を上手に積み重ねて、 あなたが望む人生をつくってみま

7

目次

人生は行動の積み重ね

まえがきにかえて/の

第 1 章 人生を変えるマネジメント手法

アメリカ発の科学的マネジメント/ロス 「行動」ってなんだ?/08

〈〈セルフマネジメントに効く〉〉/026

ビジネスだけではない!
行動科学マネジメントの強力な汎用性

第 2 章

〈〈人を育てることの指針として〉〉/03 〈〈あなたは「リーダーのスキル」を持っているか?〉〉 続けられれば人生が変わる/⑫

「物事が続かない」のは、なぜ

「やり方」を知るのは簡単だが……/04 「続かない」理由は、たった二つ/02

継続を決める「二つの行動パターン」/クラス 『続ける技術』を知らない不幸/08

不足行動には邪魔がつきもの/05 不足行動のやっかいな特徴/03

「やめられない」のはなぜか/05

/ 031

第3章 こうすれば続けられる

続けるためのポイントを押さえる/60

フロント行動リサーチとアフター行動リサーチ/パ 「心構え」ではない!/04 行動の「条件」とは?/05 条件を操作する/08

〈、動機付け条件をつくる〉〉 / 077
</f>
〈〈行動のヘルプ(補助)を付ける〉〉 / 075

条件をコントロールして「不足行動」を増やす/クス

〈〈行動のハードルを低くする〉〉 /クワ

第 4 章

だから、継続は簡単だ/08

〈行動のハードルを高くする〉〉 〈動機付け条件を取り除く〉〉/85

086

「続ける技術」の実践

継続の決定/092

(ステップ1)▼ (ステップ2)▼▼▼

ターゲット行動の決定/05

条件をコントロールして過剰行動を減らす

過剰行動」を減らすポイント/084

〈〈行動のヘルプ(補助)を取り除く〉〉

/ 084

082

ステップ3 ▼▼ ゴール設定/98 ★スモールゴールを決める/ハロ ★ラストゴールを決める/09

(ステップ4)▼▼▼ (ステップ5)▼▼▼ メジャーメント/104 チェック/107

「続ける技術」のコツ1 ▼▼▼ 「行動契約書」 / 108

第5章 ビジネスでの行動科学マネジメント (基本編

「続ける技術」のコツ2)▼▼▼ 「フィードバックの重要性」/ノスシ

『できない社員』を「できる社員」に変えるマネジメント/パ ビジネスは「行動」の集積だ/120

「望ましい行動」とは何か?/134 学習された絶望感/132 使ってはいけない言葉/130

第6章 ビジネスでの行動科学マネジメント (実践編) 「行動を変えれば結果は変わる」/140

「やり方がわからない」人の場合――行動を分解する/143 分解した行動はチェックリストにする/14

なぜ、できないか?/142

「できる社員」と「できない社員」/122

成果主義の行き詰まり/126

要するにモチベーションアップ?/128

「Aスモールゴール」と「メジャーメント」*/158* リインフォースは一種類ではない/150 「継続の仕方がわからない」人の場合 「罰」の与え方?/156 「ごほうび」のタイミングとポイントカード/52 ――リインフォースで継続させる/147

第7章 行動科学マネジメントを応用

「丁助を分解して記えているよう/16年で苦手を克服する/16年

「子育て」に応用すれば、行動科学がよくわかる!//68 行動を分解して見えてくるもの/166

①具体的な言葉を使う/170

あとがき/187

学でネグメントの「売ける支術」を見載し、

③できるだけ早く、達成感を与える/77

③できるだけ早く、達成感を与える/77

②「行動」したことにごほうびを/70

行動科学マネジメントの「続ける技術」を実践した方々の声!/ハッ